

# L'éco - entreprises

■ pépinière de tvt

## I-Vizion, un nouveau pas en avant pour la surveillance

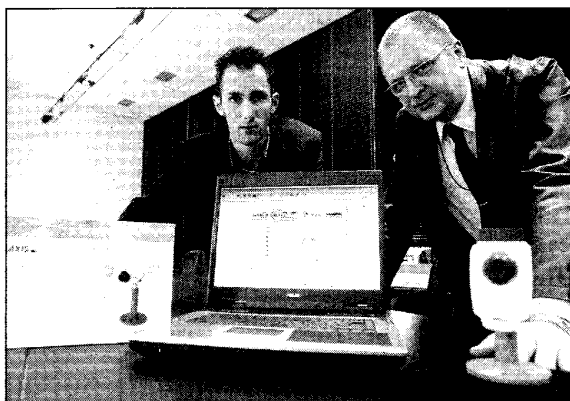
Gérer en temps réel, grâce à un système de vidéo IP, un réseau de surveillance, de flux de circulation, de stocks de biens, contrôler à distance des installations évoluant dans des environnements hostiles pour l'homme...

Ces systèmes sont branchés sur des caméras capables d'envoyer un mail, de déclencher une alarme... caméras produites par le Suédois Axis. Ils sont le cœur de métier de la société I-Vizion qui vient de s'installer dans la pépinière de TVT à Toulon.

Elle est née, en avril 2005, de la rencontre, deux ans auparavant, de Philippe Albarrazin, 43 ans et de Julien Hubert, 26 ans.

Le premier, « parti faire sa vie à Paris » plutôt que de passer son bac, s'est décidé à devenir comptable après trois ans de petits boulots dans la capitale.

Marquant peu d'enthousiasme pour les chiffres, il se retrouve administrateur d'une troupe théâtrale après avoir passé à Aix un diplôme de manager d'entreprise culturelle. Licencié pour raison économique, après un VAE, il fait



Philippe Albarrazin et Julien Hubert. (Photo P. Blanchard)

enfin ce qu'il a toujours « voulu faire : de l'informatique » et obtient une maîtrise CLIR (conception, logiciel, Internet et réseau).

A l'occasion d'un stage en entreprise, il rencontre Julien Hubert, 26 ans, qui, après un bac technologie en électronique et une mention complémentaire en électronique marine, s'est rendu compte que le salaire d'un bac + 1 n'était pas à la hauteur de ses attentes.

Ayant une bonne connaissance des systèmes de communication, notamment satellitaires, il prépare et obtient,

en alternance, un DUT en services et réseaux de communication.

### Solution financière

Dans l'entreprise qui les accueille, les deux hommes évoquent leurs projets. Ils ont des liens avec la vidéo.

Celui de Philippe Albarrazin était « à l'époque, irréalisable techniquement », celui de Julien Hubert « irréalisable financièrement ».

« Pendant deux ans nous avons réfléchi, d'autant plus que ni l'un ni l'autre nous n'avions d'argent ».

Après une recherche assez

longue, BNP Paribas leur prête 10 K€ pour se lancer.

Très vite, ils comprennent qu'ils vont se heurter au coût des installations.

Au terme d'une longue démarche, ils ont trouvé une société financière lyonnaise Corhofi qui a accepté leur proposition.

Elle achète le système à installer pour le louer à l'utilisateur, pour 48 mois, avec une possibilité de clause évolutive. Elle prévoit que le matériel sera changé au bout de 36 mois. Ainsi l'utilisateur final bénéficie d'un système qui est toujours à la pointe.

L'arrivée de Corhofi a dopé le chiffre d'affaires d'I-Vizion qui compte parmi ses premiers clients, les boulangeries Bannette, Victor Import (des entrepôts en région parisienne)...

Pour passer à la vitesse supérieure, Philippe Albarrazin et Julien Hubert recherchent un cadre commercial de haut niveau. Il aura en charge le recrutement et l'animation d'une équipe.

**PHILIPPE ISSALIS**  
issalis@nicematin.fr

> www.i-vizion.net  
> global@i-vizion.net